



GEMEINSAM ZUKUNFT TANKEN

PRÄG begleitet Sie beständig
und zuverlässig



MOBILITÄT



PRÄG

MENSCHEN MIT MUT & INNOVATIONSKRAFT

SOLIDES WACHSTUM MIT GESCHICHTE: UNSER WEG ZU EINEM DER FÜHRENDEN ENERGIEDIENSTLEISTER

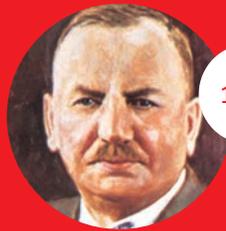
Alles begann 1904, als Adolf Präg in Augsburg die Warenagentur PRÄG zum Vertrieb von Spezienschmierstoffen und Leuchtpetroleum gründete. Damit bewies er ein glückliches Händchen – und schon bald erschloss die Firma neue Geschäftsfelder.

Seitdem ist PRÄG als Pionier der Mobilität am Start: Das Unternehmen eröffnete in den 1950er-Jahren die erste DEA-Tankstelle Deutschlands. 1972 folgte die europaweit erste Texaco-Selbstbedienungstankstelle.

Heute umfasst das Netzwerk von PRÄG über 100 Tankstellen in sechs Bundesländern. Darüber hinaus bieten wir maßgeschneiderte Lösungen für energetische Optimierung, wie Energieaudits, Klimastrategien zur CO₂-Reduktion, E-Ladelösungen oder Photovoltaikanlagen für Gewerbe- und Privatkunden.

**Unsere 120-jährige Geschichte zeigt:
Wir setzen auf kontinuierlichen Wandel
und Fortschritt mit Augenmaß –
und gute Partnerschaft.**

2



1904

Adolf Präg gründet in Augburg die Warenagentur PRÄG. Sie vertreibt Leuchtpetroleum und Schmierstoff. Die Wirtschaft floriert und seine Produkte finden reißenden Absatz.

ab Ende der 1920er



Mit dem Aufschwung der Motorisierung erweitert PRÄG den Treibstoffhandel und baut ein eigenes Tankstellennetz auf.



2025

Gemeinsam Zukunft tanken

PRÄG ist mehr als ein Tankstellennetzbetreiber – wir sind ein führender Energiedienstleister. Von der klassischen Tankstelle über Ladestrom bis zu nachhaltigen Energiekonzepten: Wir bieten Ihnen maßgeschneiderte Lösungen, damit auch Sie Teil der Mobilität von morgen sein können.

2021

Autowäsche: Glanzarena – größtes Indoor-Waschcenter im Allgäu.



1951

PRÄG nimmt die erste DEA-Tankstelle Deutschlands in Betrieb.



2018

Relaunch der Marke PINOIL zu PIN.



1960

Gerd Deisenhofer startet bei PRÄG. Unter seiner strategischen Führung wird das Unternehmen zu einer der größten mittelständischen Mineralölhandels-gesellschaften in Deutschland.



1972

Gerd Deisenhofer expandiert mit PRÄG in die neuen Bundesländer und baut dort ein weit verzweigtes Tankstellennetz auf.

PRÄG eröffnet 1972 die erste Texaco SB-Tankstelle in Europa: Ausbau des Tankstellennetzwerks auf 146 Tankstellen.

1990



1992

Klaus-Rüdiger Bischoff wird Leiter des Tankstellengeschäfts.



2002

ab 2003

Gründung der Eigenmarke PINOIL, deren Netz 2003 20 Tankstellen umfasst.

2005

Generationswechsel: Marc Deisenhofer, Diplom-Betriebswirt, übernimmt die Leitung der Geschäftsführung und baut den Mineralölhandel sowie den Handel mit Pellets, Strom und Gas aus.



2017

Smarte Energielösungen & E-Mobilität.

3

Die Tankstelle

EIN ZENTRALER HUB FÜR MODERNE MOBILITÄT

KUNDEN WÜNSCHEN SICH MEHR ALS NUR KRAFTSTOFF

Spontan Grillkohle besorgen, Pakete abholen, Lotto spielen, Lebensmittel einkaufen oder Latte Macchiato trinken, außerdem synthetische Kraftstoffe oder Strom tanken – und das alles kontaktlos bezahlen: Die Tankstelle ist ein Hub für moderne Mobilität.

Wir von PRÄG gestalten diesen Wandel aktiv mit. Die digitale Vernetzung treiben wir zeitgemäß über Mobile Payment voran, auf veränderte Kundenwünsche reagieren wir mit einem umfassenden Shop-Angebot. Wir entwickeln die Tankstelle zu einem regionalen Versorgungspunkt mit Lotto-Aannahmestelle, Paketdienstleister, Café oder Bistro.

Mit einem breiten Angebot an Kraftstoffen und Ladestrom rüsten wir Sie technologieoffen für die Zukunft. Wir sind an der Entwicklung synthetischer Kraftstoffe beteiligt und tragen über Verbände und Politik gezielt zum Wandel des Markts bei.

Wir setzen auf Innovation und Individualität. Als Partner bieten wir Ihnen maßgeschneiderte und realistische Lösungen für Ihre Region. Dazu gehören individualisierte Shop-Konzepte und Services, die zu Ihnen und Ihren Kunden passen. Unser Angebot reicht von digitaler Vernetzung über Nachhaltigkeit bis hin zu Energieberatung und Photovoltaikanlagen.

Die Tankstelle bleibt ein zentraler Anlaufpunkt für mobile Menschen – und wir treiben diese Entwicklung gemeinsam mit Ihnen voran!

**SYNTHETISCHE
KRAFT-
STOFFE**

HVO

**WASCH-
SYSTEME**

NFC

**PAY AT
THE
PUMP**

**SHOP-
KONZEPTE**

**LAD-
SÄULEN**

5

Die Mobilität verändert sich

*Und wir tragen zu dieser Erneuerung bei.
PRÄG macht Tankstellen zu modernen Hubs:
Wir sorgen für die zuverlässige Belieferung
mit hochwertigen Kraftstoffen und Lade-
strom, bieten kontaktloses Bezahlen,
Paketservices und vieles mehr.*

Gemeinsam für eine moderne Mobilität

IHRE VORTEILE EINER PARTNERSCHAFT MIT PRÄG



Mit über **100** Tankstellen in sechs Bundesländern gehören wir zu den größten mittelständischen Netzbetreibern Deutschlands.

WIR SIND IHR ERFAHRENER UND REGIONALER PARTNER FÜR TECHNOLOGIEOFFENE MOBILITÄT

Wir bieten Ihnen umfassende Unterstützung, innovative Konzepte und technologische Offenheit, unabhängig davon, ob es um Kraftstoffe oder Elektromobilität geht.

Unser Tankstellennetzwerk zeigt mit den Marken ARAL, PIN, BAT, Esso, Shell und Total nach außen die Vielfalt von PRÄG. Dahinter steht jedoch eine klare, alles verbindende Gemeinsamkeit: hohes Know-how. Als Partner profitieren Sie davon in allen Bereichen – von der Belieferung mit Kraftstoffen über technische Unterstützung bis hin zu Shop- und Waschkonzepten.

PRÄG begleitet Sie auf Wunsch bei jedem Schritt.

IM SERVICE EINEN SCHRITT VORAUSS

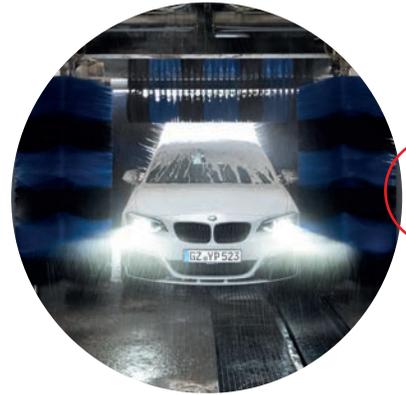
Services wie moderne Waschanlagen, eine vielfältige Warenauswahl im Shop, Dienstleistungen wie Paketservice oder Lotto gehören für PRÄG zum Standard. Mit uns ist Ihre Tankstelle bereit für eine neue Stufe des Kundenerlebnisses.

DIGITAL, SMART UND BEQUEM

Pay at the pump: An unseren Tankstellen können Ihre Kunden natürlich auch kontaktlos bezahlen.

MOBIL MIT DEM KLIMA!

Klimaschutz und Nachhaltigkeit sind uns wichtig. Ob Schnellladestationen für E-Autos oder unser Engagement für die Entwicklung und Nutzung synthetischer Kraftstoffe wie HVO und E-Fuels – wir übernehmen Verantwortung. Darüber hinaus führen wir energetische Optimierungen von Tankstellen durch, beispielsweise mit Photovoltaik-Lösungen oder Energie-Audits.



Ihr starker Partner

Als unser Partner erhalten Sie individuelle Beratung, innovative Shop-Konzepte, technischen Support und umfangreiche Serviceleistungen – immer mit dem Ziel, Ihre Tankstelle zukunftssicher zu machen.

PRÄG. Ihr Partner für die Langstrecke.

WIR SIND PERSÖNLICH FÜR SIE DA!

- ✓ Wir beliefern Ihre Tankstelle mit hochwertigen Markenkraftstoffen
- ✓ Ansprechpartner in der Nähe & technischer Support



8

AUF WUNSCH BERATEN WIR SIE GERNE ZU:

- ✓ **Antriebsenergie:** Kraftstoff und Ladestrom
- ✓ **One-Stop-Shopping:** erprobte Shop- & Vermarktungskonzepte
- ✓ **Café & Bistro:** Konzeption und Umsetzung eines Cafés oder Bistros
- ✓ **Waschkonzept:** Unterstützung bei Inbetriebnahme und Einweisung der Waschanlage, Qualitätsstandards, Beratung
- ✓ **Digitalisierung:** digitale Vernetzung, Pay at the pump und Mobile Payment

Zwei starke Marken

EINE PERFEKTE CHANCE



ARAL

- Marktführer mit Strahlkraft
- Qualitätsversprechen
→ ARAL steht für Qualität in den Kraftstoffen
- ideal für Geschäftskunden, da starker Flottenverband mit Routex
- Payback-System / Kundenprogramm von ARAL
- hohes Vertrauen, beständige Marke mit Tradition
- seit 2007 Partner von PRÄG



PIN

- attraktive Kraftstoffpreise, die unter dem Preisniveau der A-Marken liegen
- moderne, freundliche To-go-Kultur
- »Ambiente« einer A-Marke mit Preisvorteilen!
- kann als Eigenmarke auf Veränderungen am Markt schnell reagieren

9



Scannen
und mehr über
uns erfahren!

Ihre Vorteile bei PRÄG

*Mit PRÄG sind Sie einen Schritt voraus:
Persönliche Beratung, maßgeschneiderte
Konzepte und technologische Offenheit –
vom Kraftstoff über Elektromobilität
bis hin zur Autowäsche und
Shop-Gestaltung.*

Ein starkes Netzwerk

ERFOLGSGESCHICHTEN UNSERER PARTNER



Karl-Heinz Schwann
PIN Service-Station
Haydnstraße 3
89250 Senden



Karl-Heinz Schwann führt eine PIN Service-Station in Senden bei Ulm. Wie schon sein Vater: Seit über 50 Jahren ist die Tankstelle in Familienhand Partner von PRÄG.

10

»1972 – da herrschte gerade die Mineralölkrisse – wechselte mein Vater zu PRÄG. Die freie Tankstelle, die er seit 1969 führte, wurde eine Texaco-Tankstelle. Die Menschen bei PRÄG, allen voran Gerd Deisenhofer und jetzt auch sein Sohn, waren und sind für mich immer verlässliche Ansprechpartner. Das Verhältnis war stets einwandfrei«, so Karl-Heinz Schwann.

In den über 50 Jahren ihrer Existenz entwickelte sich die Tankstelle von einer DEA-Tankstelle zur heutigen PIN.

»Wir haben nie überlegt, uns einen anderen Partner zu suchen. Die Konditionen waren bei PRÄG immer toll.

Unsere Ansprechpartner waren immer sehr offen, haben unsere Wünsche ernst genommen und mit uns Lösungen gefunden.«

Die PIN Service-Station in Senden ist mit sieben Zapfsäulen ausgestattet, außerdem betreibt die Familie Schwann dort einen Shop mit 48 Quadratmetern Verkaufsfläche.

»Erst vor Kurzem hatten wir ein Gespräch mit dem Geschäftsführer von PRÄG, da ich in gut zwei Jahren in den Ruhestand gehen werde. Auch da waren die Ansprechpartner sehr offen, und wir wissen, dass wir sicher eine Lösung finden werden, die für unseren Kundenstamm und uns gut ist.«

Andreas Meiringer führt eine Aral Tankstelle, die seit 50 Jahren Partner von PRÄG ist. Sie ist ein echter Familienbetrieb, den Meiringer von seinen Eltern übernommen hat.



Andreas Meiringer
Aral Tankstelle
Kaufbeurer Straße
86830 Schwabmünchen

Mehr als Kraftstoff

Erfahrung, Regionalität, Verlässlichkeit – PRÄG steht seit über 120 Jahren für Fortschritt und Innovation. Gemeinsam mit Ihnen gestalten wir die Zukunft der Mobilität. Werden Sie unser Partner und profitieren Sie von unserer Expertise und unserem starken Netzwerk.

»Mein Vater schloss den ersten Vertrag mit Gerd Deisenhofer von PRÄG 1974 ab. Seit da bestand ein persönlicher Kontakt. Wir kündigten den laufenden Vertrag und unsere Tankstelle in Schwabmünchen war die erste Texaco SB-Tankstelle in Deutschland – mit der Tankstelle in Lagerlechfeld.«

Heute wird die Tankstelle unter der Marke ARAL betrieben.

»Das Verhältnis zwischen PRÄG und uns ist einfach persönlich und wertschätzend – wir fühlen uns nicht wie irgendeine anonyme Nummer, sondern gut aufgehoben. Ob Shop, Service oder Technik, PRÄG setzt sich sehr für einen ein. Man hat nicht das Gefühl, dass

man gegeneinander arbeitet, sondern man spricht und dann werden Lösungen gefunden. Man weiß, es geht weiter!«

Andreas Meiringers ARAL Tankstelle bietet einen großen Shop mit ca. 140 Quadratmetern, wo er auch Geschenkartikel, Lotto sowie eine große Auswahl an Zeitschriften und Tabakwaren vertreibt.

Zum Service-Angebot gehören des Weiteren diverse mobile Zahlungsmethoden und eine Waschanlage. Neben Kraftstoffen bietet Andreas Meiringer seinen Kunden in Schwabmünchen auch LPG und ARAL Ultimate an.

GESUCHT: TANKSTELLEN-PARTNER

GESTALTEN SIE IHRE ZUKUNFT MIT PRÄG

Sie betreiben eine Tankstelle und wollen sich verändern? – Wir von PRÄG sind ein erfahrener, regionaler und beständiger Partner auf dem Weg in die moderne Mobilität. Wir bieten Ihnen nicht nur die Plattform, sondern die gesamte Unterstützung, die Sie für Ihren Erfolg benötigen.

VON DER SCHULUNG BIS ZUR LOGISTIK, VON DER TECHNIK BIS ZUR BERATUNG

- Wir stellen umfassende Unterstützung für den Wechsel Ihrer Tankstelle bereit – nicht nur theoretisch, sondern auch mit praktischen Hilfen
- Individuelle Vertragslaufzeiten von mindestens 5 bis 10 Jahren
- Wir vermitteln bewährte Betriebsstandards zur Optimierung Ihres Geschäfts
- Wir bieten Beratung mit regionaler Expertise und Zugang zu einem starken Netzwerk aus Experten, Ladenbauern und Lieferanten im Convenience-Bereich, bspw. für Shop-Optimierungen
- Kurze Reaktionszeiten und höchste Qualität dank Inhouse-Technik
- Unterstützung bei der energetischen Sanierung von Tankstellen, einschließlich Photovoltaik, Ladelösungen und Energie-Audits
- Wir stehen Ihnen mit unserer umfassenden Erfahrung in der Logistik zur Seite – dank langjähriger Partnerschaften mit Speditionsunternehmen
- Verlassen Sie sich auf uns als starken und finanziell unabhängigen Partner an Ihrer Seite

12

**Sind Sie
bereit für
den nächsten
Schritt?**

Wir unterstützen Sie bei der Übernahme einer Tankstelle und bieten Ihnen praxisnahe Schulungen, eine langfristige Partnerschaft und bewährte Betriebsstandards.

EGAL, WAS SIE VORHABEN: WIR SIND GERNE DABEI.



Wir **kaufen**
Ihr Grundstück



Wir
mieten Ihre
Tankstelle

13



Übrigens:
Wussten Sie, dass Sie
eine unserer
Tankstellen
auch **pachten**
können?



Wir
kaufen Ihre
Tankstelle

A portrait of Klaus-Rüdiger Bischoff, a middle-aged man with a balding head, smiling. He is wearing a dark blue crew-neck sweater over a white collared shirt. The background is a plain, light grey.

Interview mit
Klaus-Rüdiger Bischoff,
Geschäftsführer
von PRÄG,
der seit 1992 das
Tankstellengeschäft leitet.

14

DIE TANKSTELLE – DER ORT, AN DEM MOBILITÄT ZUSAMMENKOMMT

Die Politik setzt seit Langem auf E-Mobilität, national und international. Ist das nach wie vor die Antriebslösung der Zukunft?

KLAUS-RÜDIGER BISCHOFF: Die Politik verlässt sich tatsächlich seit vielen Jahren auf E-Mobilität, um die Klimaziele zu erreichen. Ich bin jedoch überzeugt, dass wir einen effektiven Klimaschutz nur dann erreichen, wenn wir **Erfindergeist** und **Technologieoffenheit** bei den Mobilitätsformen fördern. Wir stehen daher ständig im Austausch mit Entscheidungsträgern und forcieren vor allem die weiteren **Entwicklungen in Richtung einer technologieoffenen Mobilität**. Im Verkehrsbereich müssen wir deshalb neben der **Elektromobilität auch die Potenziale von E-Fuels und HVO** (Hydrated Vegetable Oil) nutzen. Sie sind ein wichtiger Baustein auf dem Weg zur **klimaneutralen Mobilität** – sei es als Beimischung, beispielsweise zu fossilem Diesel, oder als reine Kraftstoffe. Der Gesetzgeber hat inzwischen rechtliche Möglichkeiten geschaffen, damit HVO in Reinform frei an Tankstellen verkauft werden kann. Das ist ein wichtiger Meilenstein.

Esso und OMV haben ihr Tankstellennetz an die EG-Group verkauft. Auch Ihr Partner ARAL kooperiert im Shop-Geschäft mit Rewe ToGo. Das sind Player aus dem Convenience-Bereich. Was bedeutet diese Entwicklung?

KLAUS-RÜDIGER BISCHOFF: Die Tankstelle ist und bleibt ein zentraler Ankerpunkt für Mobilität mit all ihren Zusatzbedürfnissen. Die EG-Group oder Rewe sehen in diesem hart umkämpften Markt langfristig Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten. Das gesamte **Shop-Geschäft gewinnt** dadurch weiter

an Bedeutung, und die zunehmende Professionalisierung des Tankstellenshops rückt in den Fokus. Das bringt uns als mittelständisches Unternehmen vor Herausforderungen, denen wir uns gerne stellen. Um am Puls der Zeit zu bleiben, vertrauen wir auf die **Expertise eines großen Netzwerks von Marktkennern**. Dieses umfasst **auf Convenience spezialisierte Ladenbauer, Lieferanten und Berater**. Im Gegensatz zu einem global agierenden Unternehmen gehen wir mit unseren regionalen Erfahrungswerten und unserer Expertise vor Ort zielgerichteter auf das Marktumfeld der Tankstelle ein. Ein attraktives Bistro- und Shop-Angebot sollte immer regional individualisiert sein, davon sind wir überzeugt.

Sie erweitern Ihr Tankstellennetz aktiv. Welche Entwicklung wünschen Sie sich, und wie positionieren Sie sich krisensicher?

KLAUS-RÜDIGER BISCHOFF: Die Tankstelle muss heute wie morgen der zentrale Anlaufpunkt für mobile Menschen sein. Sie sollte auf jeden Fall deren Bedürfnisse erfüllen – von **Kraftstoffen, Ladestrom und Autowäsche über Bistros und Shopping bis hin zu Paketdiensten und weiteren Service-Angeboten**. Weitere wichtige Stichworte in diesem Zusammenhang sind digitale Vernetzung, Nachhaltigkeit sowie Mobile Payment.

Dies alles können wir nachweislich unseren Tankstellen-Partnern bieten und deshalb gemeinsam mit ihnen die dynamischen Entwicklungen in unserer Branche als Chance wahrnehmen. Damit gehen wir die **Herausforderungen gemeinsam proaktiv** an. Nur so bleiben unsere Standorte weiter zukunftssicher.



IHRE TANKSTELLE. UNSER TEAM.

Wir sind persönlich für Sie da.



KLAUS RÜDIGER BISCHOFF

Geschäftsführer / Leitung
Tankstellenbereich & Technik
+49 (0) 831 540 22 80
klaus-ruediger.bischoff@praeg.de



JOHANNES HAGE

Retail Manager
+49 (0) 831 540 22 9911
johannes.hage@praeg.de



HEIDI MAIR

Innendienst
+49 (0) 831 540 22 88
heidi.mair@praeg.de



CAROLIN ALBRECHT

Geschäftsentwicklung
+49 (0) 831 540 22 85
carolin.albrecht@praeg.de



JÜRGEN SCHMID

Leiter Außendienst
+49 (0) 831 540 22 83
juergen.schmid@praeg.de



THOMAS FISCHER

Gebietsverkaufsleiter
+49 (0) 831 540 22 93
thomas.fischer@praeg.de



TINA KRANZ

Gebietsverkaufsleiterin
+49 (0) 6732 277 9010
tina.kranz@praeg.de



JOHANNES RIEDEL

Gebietsverkaufsleiter
+49 (0) 831 5402294
johannes.riedel@praeg.de



HOLGER STOLL

Gebietsverkaufsleiter
+49 (0) 3529 56 91 97
holger.stoll@praeg.de



CARMEN SAUKEL

Assistentin der Geschäftsführung
+49 (0) 831 540 22 81
carmen.saukel@praeg.de



MOBILITÄT

 Adolf Präg GmbH & Co. KG · Im Moos 2 · 87435 Kempten

 /company/adolf-präg-gmbh-co-kg

 www.praeg.de

 /praegenergie

 praeg_gruppe